



CONTACTO

- Celular: 11 4022 8409
- CUIL: 20-28307837-0
- 5 de septiembre 1980
- Domicilio: Caseros 4010 (1636), Olivos.
- ezesarno@gmail.com
- www.linkedin.com/in/ezequiel-sarno-31b64614

IDIOMAS

- Italiano
- Inglés

ESTUDIOS

Univ. CAECE
2006 - 2009 Lic. Marketing

APTITUDES

PROFESIONAL POLIVALENTE
CAPACIDAD DE ADAPTACION
CREATIVIDAD
HABILIDADES FINANCIERAS
GANAS PARA HACER

PROGRAMAS

- Paquete Office
- Corel Draw X7
- SAAS Zeus
- Adwords
- Facebook Ads

INTERESES

Deportes
Lectura
Vida al aire libre
Ciencia
Mecánica
Gestión Pública
Gestión Entidades Intermedias

EZEQUIEL N. SARNO MURATORE

Licenciado en Marketing

Profesional del Marketing con experiencia en el sector comercial, creciendo en diferentes áreas del negocio: ventas y marketing en pdv, administración, sector financiero, tesorería, desarrollo de negocios y gerencia comercial. Estoy a cargo del desarrollo de un emprendimiento personal, manejando el concepto global del negocio ofreciendo soluciones en obras a empresas y particulares. Es un desafío estar a cargo de un equipo de personas enfocado en maximizar los servicios y productos que ofrecemos a nuestros clientes. Mi foco siempre está ubicado en la propuesta de valor para capturar las necesidades del cliente, buscando la fidelización por medio de la calidad y responsabilidad de nuestro equipo de colaboradores.

El haber trabajado en distintos ámbitos y el haber podido tener contacto con empresas privadas y entes públicos me permite entender cómo puedo encontrar una necesidad a satisfacer. Enfocado en obtener los mejores resultados posibles, motivando al equipo de trabajo a estar atentos a cada detalle y estando presente en todo el desarrollo del producto/servicio que mi equipo ofrece.

Me interesa el trabajo entre lo público y lo privado. Formo parte de la mesa directiva de la Cámara de Comercio San Isidro y de CAME comisión de comercio y servicios.

HABILIDADES

- * Poder de negociación para cerrar acuerdos.
- * Habilidad para tomar decisiones en un esquema de ganar/ganar.
- * Profesionalismo en las relaciones interpersonales.
- * Experiencia en manejar área de ventas y marketing.
- * Manejo financiero y económico.
- * Pensamiento estratégico.
- * Desarrollo de nuevos productos y mercados.
- * Publicidad. Adwords, Facebook.
- * E-commerce

HABILIDADES ESPECIFICAS

Experimentado en manejar relaciones productivas con todas las partes interesadas. Capacidad de gestión en todas las áreas del negocio, compras, ventas, asistencia técnica de productos y servicios tanto en campo como en laboratorio, gerencia comercial, branding, pricing, manejo financiero y económico. Mi experiencia está desarrollada en el ámbito privado en relación a B2B, B2C, y amplio conocimiento de manejo público por mi involucramiento en entidades intermedias.

EXPERIENCIA LABORAL

Director Comercial en Sp2 obras y servicios	03/2015 - actual
Jefe de Marketing en Pinturerías Sarno Srl	12/2011 - 03/2015
Director Comercial en Cinema Luthier (productora audiovisual)	06/2009 - 12/2011
Venta empresas y entidades públicas en Pinturerías Sarno Srl	06/2011 - 03/2015
Venta público mostrador en Pinturerías Sarno Srl	03/2005 - 05-2011
Itaban Distribuidora (distribuidora mayorista prod. construcción)	01/2000 - 01/2005

